

G I O V A N N A L U C H I N I

Contatti

 31100, Treviso



 Categoria B

Profilo professionale

Professionista con solida esperienza in ambito Procurement, grazie al background lavorativo e al continuo aggiornamento in materia, è in grado di apportare un valido contributo al team e all'azienda.

Completano il profilo ottime doti comunicative e interpersonali, attitudine analitica

Informazioni aggiuntive

Competenze informatiche:
Sistemi operativi: Windows 7 (word, excel, powerpoint)
AS400 - SAP

Altre

Patente di guida (categoria B),
disponibilità a viaggiare e a spostarsi all'estero

Hobby e interessi

Cinema, Lettura, Mostre, Viaggi, Teatro

Capacità e competenze

- Attitudine al lavoro per obiettivi
- Uso dei principali strumenti informatici
- Pensiero analitico e capacità di problem solving
- Capacità organizzative e di pianificazione
- Forte motivazione e attitudine propositiva
- Predisposizione al lavoro di squadra
- Ottima resistenza allo stress
- Capacità di gestione del tempo

Esperienze lavorative e professionali

Senior Buyer

Geox SpA (2003-Oggi)

- Referente Acquisti per Marketing (CRM, Digital, E-Commerce), Visual and Retail
- Gara on line a portale, negoziazioni con fornitori italiani e stranieri, conforme ai budget previsto
- Coordinamento con le varie funzioni collegate (Logistics, Management Control, Commercial Planning)
- Trasferte e visite ai fornitori e alle Filiali
- Consolidata esperienza nei POS
- Organizzazione di fiere, allestimenti
- Responsabile attività di sourcing

Communication Junior

Grotto SpA, Vicenza (2002-03)

- Media e pubblicità: rapporti con agenzie media, concessionarie di testate giornalistiche, televisioni
- Rapporti con i fornitori e coordinamento delle produzioni dei POS e cataloghi
- Gestione budget e centri costo

Customer Service

Nuova Mizar srl, Treviso (2001-02)

- Addetta al Customer Service Italia

Junior Account

Ad Metam srl, Treviso (2001)

- Rapporti con i clienti per la realizzazione progetti web
- Rapporti con i fornitori

Communication Executive

Volteco SpA, Treviso (2000-01)

- Organizzazione di fiere di settore, convegni, convention aziendali, meeting point sul territorio
- Gestione della produzione di materiali di supporto alla Forza Vendite (depliant, agende, calendari)
- Rapporti con i fornitori
- Media: gestione dei rapporti con le riviste di settore
- Organizzazione corsi di formazione per i dipendenti

Commessa

Benetton Retail (Londra) (1999)

Istruzione e formazione

Istituto Don Bosco (PN)

2000

Corso post laurea "Tecniche di Comunicazione d'impresa: copywriting"

- Tecniche di comunicazione
- Comunicazione aziendale
- Marketing e Psicologia dei consumi
- Comunicazione Multimediale e di Rete

Università degli Studi di Padova,
Padova

1998

Scienze Politiche: Amministrativo

Liceo Classico, Treviso

1993

Maturità Classica

Competenze linguistiche

Italiano: LINGUA MADRE

Francese:  A2
Elementare

Inglese:  C1
Avanzato

Autorizzo il trattamento dei miei dati
personali ai sensi dell'art. 13 del D.
Lgs. 196/2003 e dell'art. 13 GDPR
(Regolamento UE 2016/679)

